

## **Agencija za zaštitu tržišnog natjecanja**

### **Prikaz stanja na tržištu distributivne trgovine mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini**

#### **Uvod**

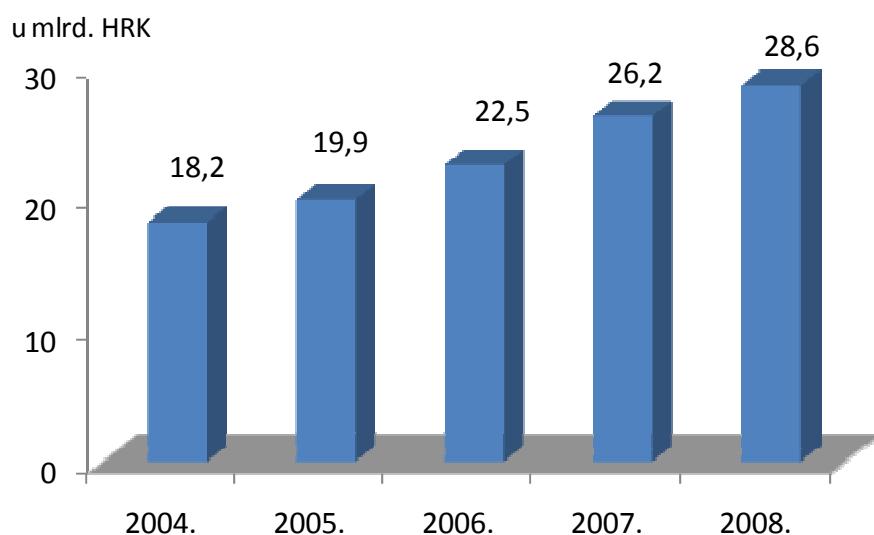
Vijeće za zaštitu tržišnog natjecanja, na svojoj 19. sjednici, usvojilo je obavijest u svezi istraživanja tržišta distributivne trgovine mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini. Predmetno istraživanje obuhvačalo je mjerodavno tržište trgovine na malo mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo (dalje: trgovina na malo) i mjerodavno tržište trgovine na veliko mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo (dalje: trgovina na veliko) u Republici Hrvatskoj u 2008. godini. Istraživanje se temeljilo na uzorku od 57 poduzetnika koji su, po ostvarenim prihodima, najveći poduzetnici na tržištu trgovine na malo. Istraživanjem nisu obuhvaćeni trgovci koji, sukladno Zakonu o obrtu, djelatnost trgovine na malo i trgovine na veliko obavljaju kao obrtnici. Međutim, Agencija promatrani uzorak poduzetnika ocjenjuje reprezentativnim za analizu i ocjenu stanja na navedenim mjerodavnim tržištima.

Agencija je analizirala finansijske i druge pokazatelje o poduzetnicima koji sudjeluju na mjerodavnom tržištu trgovine na malo. Finansijski se pokazatelji odnose na ostvarene prihode poduzetnika iz mjerodavnih djelatnosti u ukupnom iznosu i po pojedinom maloprodajnom mjestu. Ostali pokazatelji koje je Agencija utvrđivala su broj prodajnih mjesta pojedinog poduzetnika te veličina prodajnog prostora pojedinog prodajnog mjesta.

## Prikaz stanja trgovine na malo u Republici Hrvatskoj

Na tržištu trgovine na malo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini, analiziranih 57 poduzetnika ostvarilo je prihod u iznosu od 28,6 milijardi kuna iz obavljanja djelatnosti trgovine na malo, odnosno za oko 9 posto više nego u 2007. godini. Ukoliko se promatraju podaci o prihodu svih poduzetnika koje je Agencija obuhvatila uzorkom, zaključuje se da vrijednost mjerodavnog tržišta trgovine na malo u razdoblju od 2004. do 2008. godine stalno raste.

Slika 1. Grafički prikaz ukupnog prihoda svih poduzetnika iz uzorka ostvarenog obavljanjem djelatnosti trgovine na malo u razdoblju od 2004. do 2008. godine



Izvor: Istraživanja tržišta distributivne trgovine mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2004., 2005., 2006., 2007. i 2008. godini; Obrada: AZTN

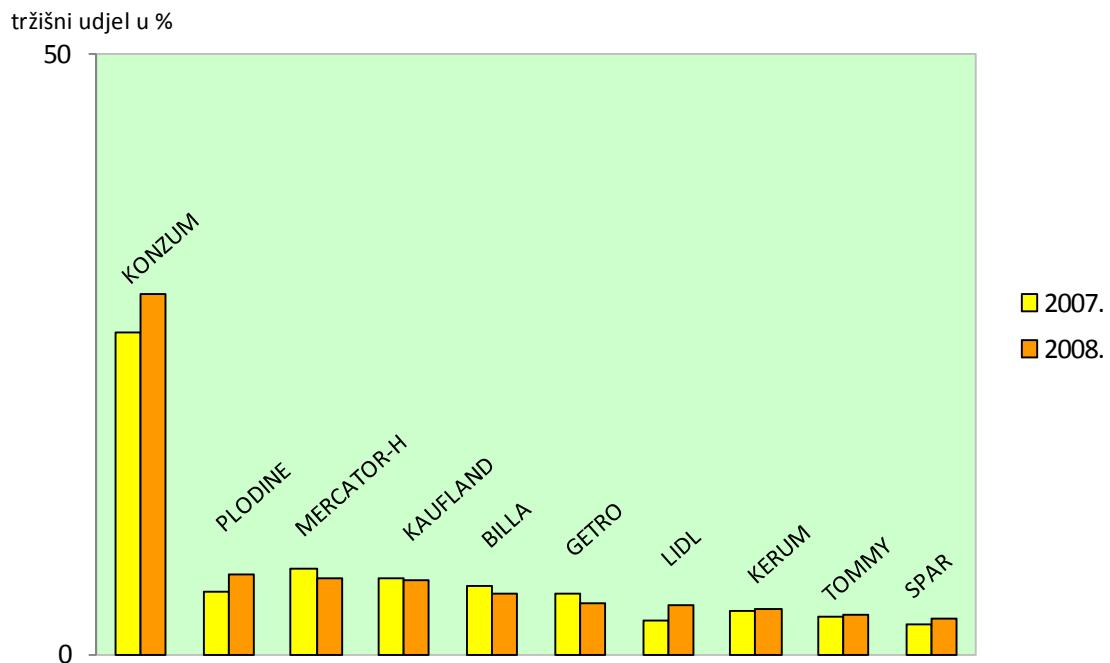
Analizirajući tržišne udjele poduzetnika koji djeluju na ovom tržištu, utvrđeno je da najveći tržišni udjel, u iznosu od oko 30 posto, ostvario Konzum. Nakon Konzuma slijede Plodine, Mercator-H, Kaufland i Billa čiji tržišni udjeli iznose između 5 i 10 posto te Getro, Lidl, Kerum, Tommy, Spar čiji tržišni udjeli iznose manje od 5 posto. U tablici 1. prikazuju se tržišni udjeli deset najvećih poduzetnika na mjerodavnom tržištu trgovine na malo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini, prema ostvarenom prihodu.

Tablica 1. Tržišni udjeli deset najvećih poduzetnika prema ostvarenom prihodu na mjerodavnom tržištu trgovine na malo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini

	Naziv poduzetnika	Tržišni udjel u 2008. (u %)
1.	Konzum	[25-30]
2.	Plodine	[5-10]
3.	Mercator-H	[5-10]
4.	Kaufland	[5-10]
5.	Billa	[5-10]
6.	Getro	[0-5]
7.	Lidl	[0-5]
8.	Kerum	[0-5]
9.	Tommy	[0-5]
10.	Spar	[0-5]
<b>Ukupno prvih 10:</b>		<b>73,10</b>

Izvor: Očitovanja poduzetnika iz istraživanja distributivne trgovine mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini; Obrada: AZTN

Slika 2. Grafički prikaz tržišnih udjela deset najvećih trgovaca na malo u Republici Hrvatskoj u 2007. i 2008. godini



Izvor: Očitovanja poduzetnika iz istraživanja distributivne trgovine mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2007. i 2008. godini; Obrada: AZTN

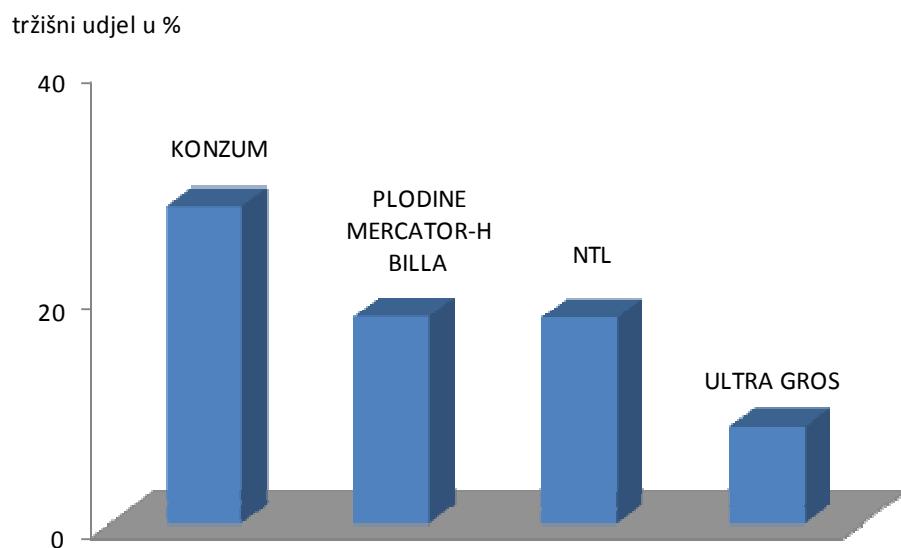
Na slici 2. grafički se prikazuju tržišni udjeli deset najvećih trgovaca na malo u Republici Hrvatskoj u 2007. i 2008. godini. Ukoliko se uspoređuje tržišni udjeli deset najvećih sudionika na mjerodavnom tržištu trgovine na malo u 2008. godini u odnosu na 2007. godinu, rezultati istraživanja pokazali su rast tržišnog udjela Konzuma, Plodina, Lidla, Spara, Keruma, Studenca, Kauflanda i Dinove-Dione. Taj rast tržišnih udjela proizlazi iz rasta ostvarenih prihoda iz mjerodavne djelatnosti. Pri tome treba spomenuti značajan rast prihoda Lidla čiji su prihodi u 2008. godini porasli za 65 posto u odnosu na 2007. godinu. Nadalje, značajan rast prihoda u 2008. godini ostvarile su i Plodine čiji rast iznosi 40 posto u odnosu na 2007. godinu, kao i Spar čiji rast prihoda u 2008. godini iznosi 33 posto u odnosu na 2007. godinu. U odnosu na 2007. godinu, poduzetnici Getro, Billa i Mercator-H bilježe pad prihoda u 2008. godini, kao i poduzetnik K.T.C. koji se u odnosu na 2007. godinu više ne nalazi među prvih deset trgovaca na malo.

Sa stanovišta prava i politike tržišnog natjecanja, korisno je prikazati tržišnu snagu poduzetnika na mjerodavnom tržištu i susjednim tržištima koja proizlazi iz drugih činjenica, osim iznosa tržišnog udjela. Istraživanje je pokazalo da su se pojedini trgovci udružili, primarno radi jačanja tržišne snage i pregovaračke pozicije prema dobavljačima. Taj proces nastavljen je i tijekom 2008. godine. U tom smislu treba spomenuti da su Mercator-H, Plodine i Billa osnovali zajednički društvo tijekom 2008. godine radi jačanja tržišne pozicije prema dobavljačima. Nadalje, poduzetnici Kerum, Tommy, Studenac, Dinova-Diona, Boso, Biljemerkant, Trgonom, Istracommerce, Idis, Pemo, Bakmaz, Merkur i Gavrilović trgovina osnovali su Narodni trgovački lanac (NTL), među ostalima, radi jačanja pozicije prema dobavljačima. Niz trgovaca udružen je u Ultra gros grupaciju. Ovi procesi udruživanja jačaju tržišnu snagu pojedinih trgovaca povećanjem njihove konkurentnosti i jačanja sposobnosti diktiranja tržišnih uvjeta prema dobavljačima. Time jača tržišna utakmica na mjerodavnom tržištu trgovine na malo, a jednako tako i na uzlaznom tržištu nabave roba, a izvjesno je za očekivati da će ti procesi za posljedicu imati koristi za potrošače u smislu povećanog izbora i snižavanja cijena roba.

Na slici 3. grafički se prikazuju tržišni udjeli najznačajnijih trgovaca na malo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini s obzirom na udruživanja pojedinih trgovaca. Promatrajući udružene poduzetnike Plodine, Mercator-H i Billu, kao i poduzetnike udružene u NTL, zaključuje se da

tržišni udjel ove dvije grupacije iznosi oko 20 posto, a tržišni udjel poduzetnika udruženih u Ultra gros grupaciju iznosi nešto manje od 10 posto.

Slika 3. Grafički prikaz tržišnih udjela najznačajnijih trgovaca na malo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini s obzirom na udruživanja pojedinih trgovaca



Izvor: Očitovanja poduzetnika iz istraživanja distributivne trgovine mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini; Obrada: AZTN

### Prikaz stanja trgovine na malo po županijama

U tablici 2. navode se tri najznačajnija poduzetnika u pojedinoj županiji, odnosno Gradu Zagrebu, s obzirom na prihode ostvarene iz obavljanja djelatnosti trgovine na malo u 2007. i 2008. godini.

Tablica 2. Pregled tri vodeća trgovca na malo u pojedinoj županiji u 2007. i 2008. godini

	Tri vodeća trgovca na malo	
	2007.	2008.
Zagrebačka županija	Konzum, Mercator-H, Kaufland	Konzum, Mercator-H, Kaufland
Krapinsko-zagorska županija	Konzum, Trgocentar Zabok, K.T.C.	Konzum, Trgocentar Zabok, Trgostil
Varaždinska županija	Konzum, Trgonom, TP Varaždin	Konzum, Trgonom, TP Varaždin

Sisačko-moslavačka županija	Lonia, Konzum, K.T.C.	Lonia, Konzum, Spar
Karlovačka županija	Mercator-H, Kaufland, Gavranović	Mercator-H, Kaufland, Gavranović
Koprivničko-križevačka županija	K.T.C., Sloga, Billa	K.T.C., Sloga, Plodine
Bjelovarsko-bilogorska županija	Billa, K.T.C., Kaufland	Billa, Kaufland, K.T.C.
Primorsko-goranska županija	Konzum, Plodine, Brodokomerc Nova	Konzum, Plodine, Brodokomerc Nova
Ličko-senjska županija	Konzum, Mercator-H, Kerum	Konzum, Kerum, Plodine
Virovitičko-podravska županija	K.T.C., Trgocentar Virovitica, Billa	Plodine, K.T.C., Billa
Požeško-slavonska županija	K.T.C., Mercator-H, Billa	K.T.C., Mercator-H, Billa
Brodsko-posavska županija	Kaufland, Mercator-H, Billa	Kaufland, Mercator-H, Konzum
Zadarska županija	Spar, Sonik, Konzum	Konzum, Spar, Sonik
Osječko-baranjska županija	Konzum, Billa, Biljemarkant	Konzum, Biljemarkant, Billa
Šibensko-kninska županija	Jolly-J.B.S., Konzum, Plodine	Konzum, Plodine, Djelo
Vukovarsko-srijemska županija	Boso, Konzum, Kaufland	Boso, Konzum, Plodine
Splitsko-dalmatinska županija	Tommy, Konzum, Kerum	Tommy, Konzum, Kerum
Istarska županija	Konzum, Plodine, Puljanka	Konzum, Plodine, Puljanka
Dubrovačko-neretvanska županija	Konzum, Kerum, Studenac	Konzum, Pemo, Studenac
Međimurska županija	Metts, Mercator-H, Betex	Metts, Mercator-H, Betex
Grad Zagreb	Konzum, Getro, Dinova-Diona	Konzum, Getro, Dinova-Diona

Izvor: Očitovanja poduzetnika iz istraživanja distributivne trgovine mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2007. i 2008. godini; Obrada: AZTN

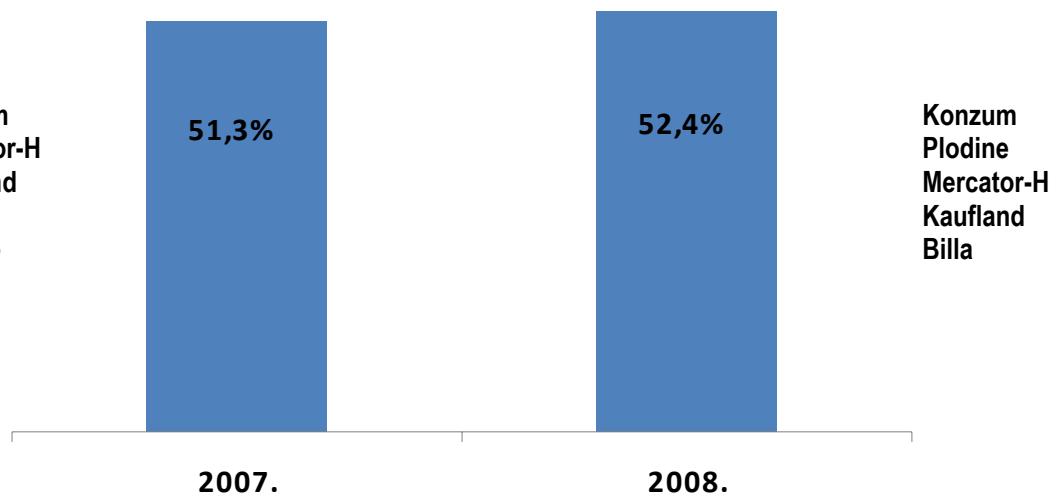
Temeljem podataka iz tablice 2. zaključuje se da je u 2008. godini Konzum imao najveći tržišni udjel u Gradu Zagrebu i u deset županija. U usporedbi s prethodnom 2007. godinom, Konzum je preuzeo lidersku poziciju u Šibenskoj-kninskoj i Zadarskoj županiji. Najveće tržišne udjele između 40 i 50 posto imao je u Šibenskoj-kninskoj i Ličko-senjskoj županiji te Gradu Zagrebu, a sa značajnim tržišnim udjelom prisutan je u Zagrebačkoj, Krapinsko-zagorskoj, Varaždinskoj, Primorsko-goranskoj, Dubrovačko-neretvanskoj, Osječko-baranjskoj te Istarskoj županiji. U tim županijama njegov se tržišni udjel kreće u rasponu od 25 do 40 posto. Osim Konzuma, značajniji trgovci na malo u većem broju županija su K.T.C., Plodine, Mercator-H, Kaufland i Billa.

Jednako tako, treba spomenuti značajnu tržišnu snagu pojedinih „lokalnih“ trgovaca, poput Trgocentar Zabok, Trgonom, TP Varaždin, Lonia, Sloga, Sonik, Biljemarkant, Boso i Metts.

## Pokazatelji koncentriranosti tržišta trgovine na malo u Republici Hrvatskoj

Sukladno pokazateljima koncentriranosti tržišta koji se koriste u pravu tržišnog natjecanja, tržište trgovine na malo umjereni je koncentrirano tržište. U ovom prikazu stanja tržišta trgovine na malo mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini, Agencija iznosi kvantitativan pokazatelj koncentriranosti tržišta (*concentration ratio – CR*). Pokazatelj koncentriranosti tržišta CR<sub>5</sub>, a koji pokazuje zajednički tržišni udjel pet najvećih poduzetnika na mjerodavnom tržištu trgovine na malo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini iznosi 52,4 što znači da su prvih pet poduzetnika zajedno imali tržišni udjel od 52,4 posto. Ovaj pokazatelj u 2007. godini iznosio je 51,3 što upućuje na umjereni rast tržišnog udjela pet najvećih poduzetnika, odnosno rast koncentriranosti tržišta.

Slika 4. Grafički prikaz zajedničkog tržišnog udjela pet najvećih trgovaca na malo u Republici Hrvatskoj u 2007. i 2008. godini



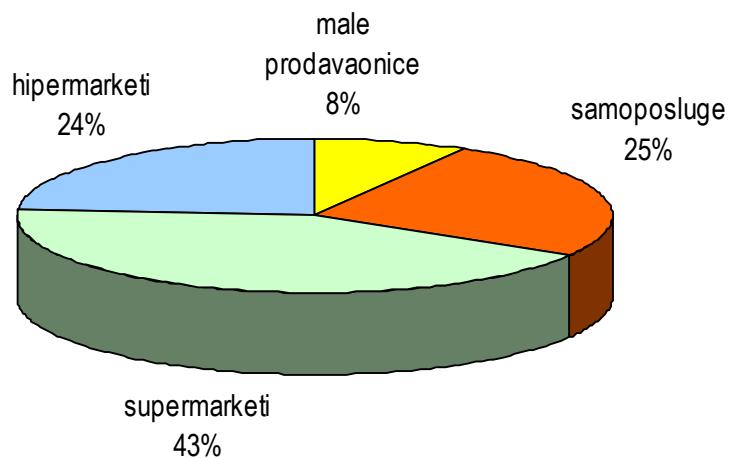
Izvor: Očitovanja poduzetnika iz istraživanja distributivne trgovine mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2007. i 2008. godini; Obrada: AZTN

## Prikaz stanja tržišta trgovine na malo u Republici Hrvatskoj po vrstama prodajnih mjestra

Istraživanjem je utvrđeno povećanje ukupnog broja maloprodajnih mesta u 2008. godini u odnosu na 2007. godinu za 5 posto, a to povećanje u 2007. godini u odnosu na 2006. godinu iznosilo je 16 posto. Broj samoposluga u 2008. godini povećan je za 16 posto, a ukupan broj supermarketa za 7 posto u odnosu na 2007. godinu.

Ukoliko se promatraju pokazatelji o udjelu pojedine vrste maloprodajnog mjeseta u ukupno ostvarenim prihodima na razini cijelog mjerodavnog tržišta trgovine na malo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini, u hipermarketima je ostvareno 24 posto, u supermarketima 43 posto, u samoposlugama 25 posto, a u prodavaonicama bez upotrebe potrošačkih košarica (male prodavonice) 8 posto od ukupno ostvarenih prihoda.

Slika 5. Struktura maloprodajnih mesta svih promatranih sudionika na tržištu trgovine na malo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini s obzirom na prihode koji su u istima ostvareni



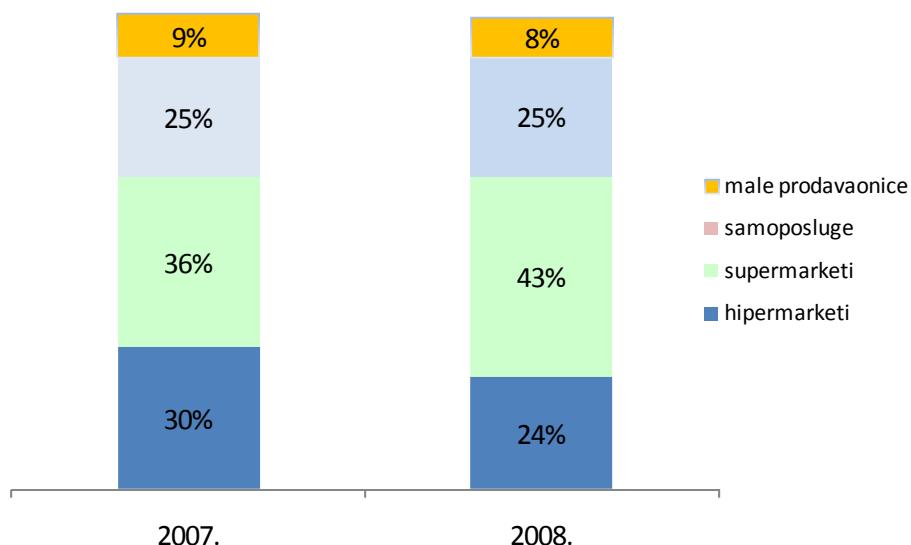
Izvor: Očitovanja poduzetnika iz istraživanja distributivne trgovine mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini; Obrada: AZTN

Slijedom navedenoga, zaključuje se da se, od ukupnog prihoda ostvarenog na tržištu, čak 67 posto prihoda ostvari prodajom u supermarketima i hipermarketima, velikim formatima prodajnih mesta. Pri sagledavanju ovih pokazatelja treba imati u vidu da je ova analiza izrađena temeljem uzorka u kojem nisu uključeni obrtnici i mali poduzetnici. S obzirom da su

njihova prodajna mjesta u pravilu male prodavaonice i samoposluge te kada bi isti bili uključeni u istraživanje, tada bi udjel malih prodavaonica i samoposluge bio veći u ukupno ostvarenom prihodu po pojedinom tipu prodajnog mjesto.

Na slici 6. prikazuje se struktura maloprodajnih mesta na mjerodavnom tržištu trgovine na malo u Republici Hrvatskoj za 2007. i 2008. godinu s obzirom na prihode koji su u istima ostvareni.

Slika 6. Struktura maloprodajnih mesta svih promatralih sudionika na tržištu trgovine na malo u Republici Hrvatskoj u 2007. i 2008. godini s obzirom na prihode koji su u istima ostvareni



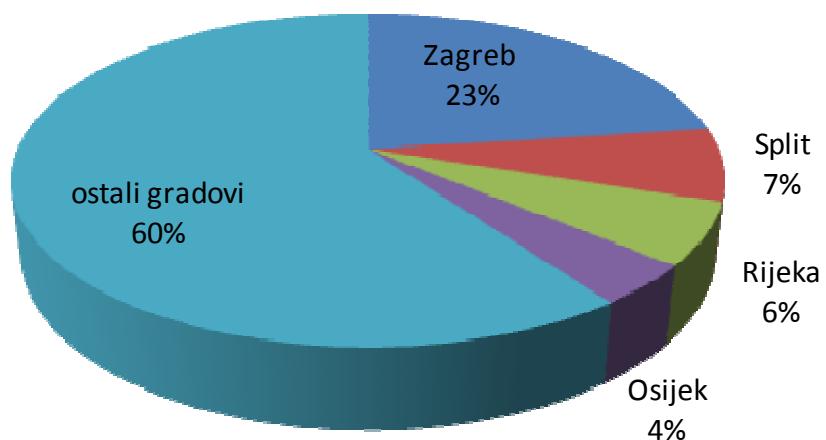
Izvor: Očitovanja poduzetnika iz istraživanja distributivne trgovine mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2007. i 2008. godini; Obrada: AZTN

Temeljem podataka sa slike 6. zaključuje se o značajnom povećanju udjela supermarketa u ukupno ostvarenim prihodima po pojedinim vrstama prodajnih mesta u 2008. godini u odnosu na 2007. godinu, i to sa 36 na 43 posto.

Na slici 7. prikazuje se struktura prihoda ostvarenih u supermarketima i hipermarketima svih promatralih sudionika na tržištu trgovine na malo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini s obzirom na zemljopisni kriterij. Rezultati istraživanja pokazuju koncentraciju ovih vrsta

prodajnih mjesta u velikim gradovima, a posebice u Zagrebu, Splitu, Rijeci i Osijeku. U segmentu supermarketa i hipermarketa, u navedena četiri grada ostvarilo se gotovo 40 posto prihoda u odnosu na prihode svih supermarketa i hipermarketa u Republici Hrvatskoj. U Gradu Zagrebu nalazi se ukupno 63 supermarketa i hipermarketa, u kojima je ostvareno 4,3 milijarde kuna prihoda. Promatraljući u relativnim iznosima, u Gradu Zagrebu se u odnosu na Republiku Hrvatsku u segmentu supermarketa i hipermarketa ostvarilo oko 23 posto prihoda. U Splitu se u 29 supermarketa i hipermarketa ostvario prihod od 1,3 milijarde kuna (oko 7 posto prihoda u odnosu na prihode svih supermarketa i hipermarketa u Republici Hrvatskoj). U Rijeci se u 21 supermarketu i hipermarketu ostvario prihod od 1,1 milijardi kuna (oko 6 posto), a u Osijeku se u 25 supermarketa i hipermarketa ostvario prihod od oko 842 milijuna kuna (oko 4 posto).

Slika 7. Struktura prihoda ostvarenih u supermarketima i hipermarketima svih promatralnih sudionika na tržištu trgovine na malo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini s obzirom na zemljopisni kriterij

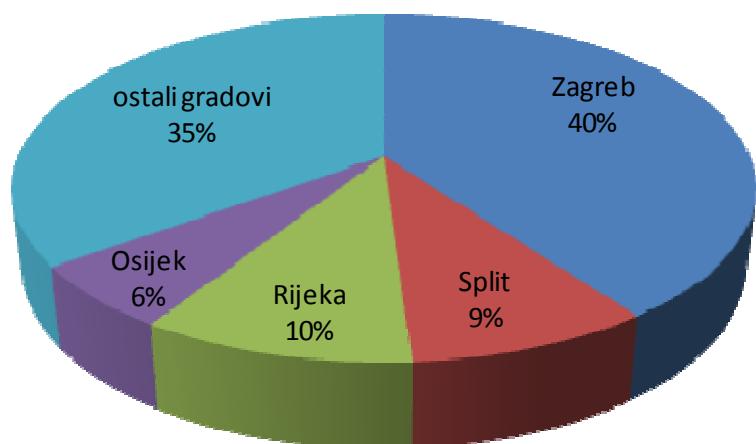


Izvor: Očitovanja poduzetnika iz istraživanja distributivne trgovine mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini; Obrada: AZTN

O značajnoj koncentriranosti velikih prodajnih mjesta oko četiri najveća grada u Republici Hrvatskoj posebice se zaključuje ako se promatra isključivo segment hipermarketa. Na slici 8. prikazuje se struktura prihoda ostvarenih u hipermarketima svih promatralnih sudionika na tržištu trgovine na malo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini s obzirom na zemljopisni kriterij. Rezultati istraživanja su pokazali da se u segmentu hipermarketa, u četiri grada, Zagrebu, Splitu, Rijeci i Osijeku, ostvarilo gotovo 65 posto prihoda u odnosu na prihode svih

hipermarketa u Republici Hrvatskoj. U Gradu Zagrebu prihod od 22 hipermarketa iznosi 2,6 milijardi kuna, odnosno oko 40 posto od prihoda svih hipermarketa u Republici Hrvatskoj. U Rijeci se u 7 hipermarketa ostvario prihod od oko 663 milijuna kuna, odnosno oko 10 posto u odnosu na prihode svih hipermarketa u Republici Hrvatskoj. U Splitu se u 7 hipermarketa ostvario prihod od 586 milijuna kuna što čini oko 9 posto prihoda, a u Osijeku se u 6 hipermarketa ostvario prihod od oko 449 milijuna kuna što predstavlja oko 6 posto prihoda svih hipermarketa u Republici Hrvatskoj u 2008. godini.

Slika 8. Struktura prihoda ostvarenih u hipermarketima svih promatranih sudionika na tržištu trgovine na malo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini s obzirom na zemljopisni kriterij



Izvor: Očitovanja poduzetnika iz istraživanja distributivne trgovine mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini; Obrada: AZTN

### Tržište trgovine na veliko u Republici Hrvatskoj

Istraživanje Agencije obuhvatilo je i tržište trgovine na veliko mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini. Pri tome se napominje da su podaci prikupljeni od 48 poduzetnika iz uzorka koji je Agencija u istraživanju odredila, a koji primarno djeluju na tržištu trgovine na malo a obavljaju djelatnost i trgovine na veliko, te poduzetnika Metro Cash&Carry.

U tablici 3. prikazuju se tržišni udjeli deset najvećih poduzetnika prema ostvarenom prihodu na mjerodavnom tržištu trgovine na veliko u Republici Hrvatskoj u 2008. godini.

Tablica 3. Tržišni udjeli deset najvećih poduzetnika prema ostvarenom prihodu na mjerodavnom tržištu trgovine na veliko u Republici Hrvatskoj u 2008. godini

	Naziv poduzetnika	Tržišni udjel u 2008. (u %)
1.	Konzum	[40-45]
2.	Metro Cash&Carry	[20-25]
3.	Getro	[5-10]
4.	Roto-promet	[5-10]
5.	K.T.C.	[5-10]
6.	Studenac	[0-5]
7.	La-vor trade	[0-5]
8.	Gavranović	[0-5]
9.	Trgostil	[0-5]
10.	Žitnjak	[0-5]
<b>Ukupno prvih 10:</b>		<b>88,83</b>

Izvor: Očitovanja poduzetnika iz istraživanja distributivne trgovine mješovitom robom, pretežno hranom, pićima i higijenskim proizvodima za domaćinstvo u Republici Hrvatskoj u 2008. godini (Klasa: 031-02/2009-01/13); Obrada: AZTN

Rezultati istraživanja pokazali su da je najznačajniji poduzetnik na tržištu trgovine na veliko Konzum čiji tržišni udjel iznosi između 40 i 45 posto. Zatim slijedi poduzetnik Metro Cash&Carry s udjelom između 20 i 25 posto. Ostali značajniji sudionici na tržištu trgovine na veliko iz promatranog uzorka poduzetnika su Getro, Roto-promet, K.T.C. i Studenac.

### Zaključna razmatranja

Tržište trgovine na malo u 2008. godini obilježava rast vrijednosti tržišta u odnosu na 2007. godinu. Na mjerodavnom tržištu bilježi se i porast broja svih vrsta maloprodajnih mjesta u odnosu na 2007. godinu. U 2008. godini, kao i do trenutka izrade ovog izvješća, nastavljena je konsolidacija tržišta ali i jačanja poduzetnika koji su nedavno ušli na mjerodavno tržište. Tako je Lidl ostvario značajan tržišni udjel te je u 2008. godini ušao među deset vodećih

maloprodajnih lanaca. Plodine, koje su u 2007. godini bile na petom mjestu, temeljem značajnog povećanja prihoda, zauzele su drugu poziciju u 2008. godini.

Obilježje mjerodavnog tržišta je i porast broja trgovaca na malo koji od lokalnih, šireći svoju djelatnost i u druge županije, postaju sve značajniji trgovci i na nacionalnoj razini (Plodine, Tommy, Kerum). Nadalje, u 2008. godini zabilježen je rast koncentriranosti tržišta među pet vodećih trgovaca na malo što pokazuje da konkurenca na mjerodavnom tržištu trgovine na malo i nadalje ponešto slabi. Položaj Konzuma kao najjačeg tržišnog takmaca, mjereno njegovim tržišnim udjelima, pokazuje lagani porast u odnosu na prethodnu godinu.

Treba spomenuti, za jačanje tržišnog natjecanja, pozitivne promjene koje se dešavaju na mjerodavnom tržištu. Narodnom trgovačkom lancu, kojega čine poduzetnici Kerum, Dinovadiona, Gavrilović-Trgovina i Tommy, u međuvremenu su pristupile sve članice nekadašnje CBA grupacije te je osnovano društvo NTL d.o.o., koje će, među ostalim, obavljati zajedničku nabavu za sve navedene poduzetnike. Jednako tako, Plodinama i Mercatoru koji su imali zajedničko društvo, pridružila se i Billa, a primarno radi jačanja tržišne snage u nabavi roba.

Navedena dva primjera strateškog povezivanja sasvim je izvjesno da će utjecati na jačanje tržišnog natjecanja na mjerodavnom tržištu i na zaoštravanje borbe za svakog kupca, što će zasigurno utjecati i na povećanje pogodnosti za potrošače u obliku nižih cijena, veće i raznovrsnije ponude i kvalitete proizvoda i usluga.

S druge strane, za očekivati je daljnja preuzimanja u ovom sektoru te izlazak s tržišta onih poduzetnika koji se nisu u stanju nositi sa sve težim uvjetima poslovanja odnosno smanjivanjem kupovne moći građana.

Agencija za zaštitu tržišnog natjecanja  
Zagreb, 16. srpnja 2009.